



Wir entwickeln individuelle und maßgeschneiderte Lösungen zur Wasseraufbereitung und sind in der Anlagenherstellung, dem Vertrieb und der Anlagenwartung tätig. Zusätzlich bieten wir Analysen in chemisch-physikalischen und mikrobiologischen Belangen in den Bereichen Trinkwasser und Prozesswasser an und suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine/n:

## Technische/-r Berater/-in im Vertriebsinnendienst (m/w/d)

### Ihre Aufgaben

In Ihrer Hauptaufgabe übernehmen Sie die **Erstellung von Angeboten** bezüglich Wasseraufbereitungsanlagen für unsere Kunden. Dabei handelt es sich einerseits um die eigenverantwortliche Angebotsstellung für unsere Bestandskunden hinsichtlich Reparatur- oder Servicearbeiten sowie die Lieferung von Verbrauchsmaterialien. Zudem sind Sie für die Erstellung von Angeboten für Neukunden bzw. Neuanlagen zuständig sowie für die unter Umständen dazugehörige umfangreiche Projektierung.

Neben der Angebotserstellung sind Sie für die Bearbeitung von öffentlichen oder beschränkten **Ausschreibungen** zuständig. Das heißt Sie legen die geforderte Anlagentechnik aus, holen gegebenenfalls Angebote von unseren Lieferanten ein und kalkulieren diese für die Abgabe unseres Angebots. Die eigenständige Erstellung und Verwaltung von **Service- und Wartungsverträgen** zählen ebenfalls zu Ihrem Aufgabengebiet.

Als **technischer Berater** sind Sie Ansprechpartner für unsere Kunden hinsichtlich jeglicher technischen und kaufmännischen Belange, immer in Abstimmung mit unserer Vertriebsleitung. Mit Ihrer professionellen und zugleich sympathischen Art repräsentieren Sie kompetent unser Unternehmen.

Für unsere stetige Weiterentwicklung beteiligen Sie sich an der Entwicklung neuer Strategien zur **Kundenbindung und -neugewinnung**. Dazu können zum Beispiel kleinere Tätigkeiten im Bereich Marketing gehören.

### Ihr Profil

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung mit technischer Affinität oder Techniker mit kaufmännischem Basiswissen
- Erste Berufserfahrung in den oben genannten Aufgabengebieten wünschenswert
- Sicherer Umgang mit MS Office
- Bereitschaft sich mit unseren Dienstleistungen und Produkten vertraut zu machen, idealerweise verfügen Sie über Erfahrungen in der Wasseraufbereitung
- Strukturiertes und organisiertes sowie eigenständiges Arbeiten
- Kommunikativ und teamfähig sowie kunden- und dienstleistungsorientiert

### Ihre Perspektive

Sie verstärken unseren Innendienst bzw. unser Vertriebsteam und verantworten Ihren eigenen Arbeitsbereich. Als familiengeführtes Kleinunternehmen haben wir ein großes Interesse in einer langfristigen Zusammenarbeit. Es handelt sich um eine **Vollzeitstelle, 40 Std./Woche**.

### Interessiert?

Bewerben Sie sich per Mail mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihrem nächstmöglichen Eintrittstermin. Wir freuen uns auf Sie!

[von Hebel Wasseraufbereitung GmbH](#)

Elsa-Brändström-Straße 4

76228 Karlsruhe (Bergwald)

Fon (0721) 9 47 60-0

[www.vonHebel-Wasseraufbereitung.de](http://www.vonHebel-Wasseraufbereitung.de)

[info@vonHebel-Wasseraufbereitung.de](mailto:info@vonHebel-Wasseraufbereitung.de)