

## VERTRIEBSINNENDIENST (W/M/X)

Ein Unternehmen ist ein Geflecht von Menschen, die gemeinsame Ziele verfolgen. Damit unser Tun miteinander harmonisieren kann, bedarf es soziale Kompetenz in Form von Durchhaltevermögen, Humor und Kooperation. Diese Attribute gepaart mit einem fokussierten Blick auf das Ziel sind ein wichtiges Fundamentum für den persönlichen und wirtschaftlichen Erfolg, den wir unseren Mitarbeitern bieten wollen.

Im Falle von CABERO besteht das Geflecht aus diversen Berufsfeldern in der Firmengruppe, die von der Administration bis hin zur technischen Entwicklung, Beratung und Produktion reichen.

Auf diese Weise garantieren wir Ihnen ein facettenreiches Angebot an Tätigkeiten und Aufgaben.

In Ihrer Rolle als technischer Vertriebsinnendienst bei CABERO sind Sie für den Verkauf unserer Produkte zuständig. Dies erfordert neben einem detaillierten Fachwissen auch gute Menschenkenntnisse sowie adäquate Verkaufsrhetorik. Im Zuge dessen tragen Sie die Verantwortung sich flexibel auf Kunden- und Marktsituation einzustellen.

### Was erwartet Sie?

- Beratung technischer Produkte
- Technische Unterstützung unseres Außendienstes
- Telefonische und schriftliche Kundenbetreuung in Bezug auf technische Fragestellungen
- Technische Spezifizierung, Vorprojektierung und Kalkulation von Kundenprojekten
- Unterstützung bei Preisfindung und Kalkulation
- Angebotsausarbeitung und Nachverfolgung
- Reklamationsbearbeitung

### Was bringen Sie mit?

- Abgeschlossene technische Ausbildung Bereich TGA als Meister\*In oder staatl. gepr. Techniker\*In oder langjährige Berufserfahrung im technischen Vertrieb oder vergleichbare Qualifikation
- Eigeninitiative und Verantwortungsbewusstsein, sowie eine starke Teamorientierung
- Strukturierte und selbstständige Arbeitsweise sowie zielorientierter und professioneller Umgang mit neuen Aufgaben- und Problemstellung
- Hohe Kunden- und Serviceorientierung sind selbstverständlich
- Flexibilität und Teamfähigkeit
- Bereitschaft für Dienstreisen (z.B. Messen) zur Verstärkung unserer professionellen und dynamischen Verkaufseinheiten

**Startdatum:** ab 01.10.2020  
**Anstellungsart:** unbefristet  
**Arbeitszeit:** Vollzeit  
**Ausgeschrieben:** 2 Positionen  
**Standort:** 76694 Forst bei Bruchsal  
**Division:** CABERO Gmbh & Co. KG  
**Stellenreferenz:** JDG-SLS-TIN

**Schreiben Sie uns:**  
career@cabero.de

