



TOP LEISTUNG IM TIEFBAU.

Die Muffenrohr Tiefbauhandel GmbH verbindet Tradition mit höchsten Ansprüchen. Als bundesweit tätiges Fachhandelsunternehmen verfügen wir über mehr als 100 Jahre Erfahrung und als Qualitätsführer in der Tiefbaubranche bieten wir unseren Kunden umfassende Beratungskompetenz und starke Serviceleistungen.

Unser Leitgedanke „**Gemeinsam für Qualität**“ steht für ein qualitativ **hochwertiges Sortiment** - nach den aktuellsten technischen Standards, **ausgezeichnete Beratungsqualität** durch engagierte Mitarbeiter sowie eine **leistungsstarke Logistik**. Wir kennen uns aus in der Branche, wissen was möglich ist und welche Lösungen für Sie am besten passen. Eine gute Partnerschaft ist für uns die Grundlage für den gemeinsamen Erfolg. Dafür engagieren wir uns jeden Tag - heute und in Zukunft!
Wir gehören zur STARK Deutschland GmbH, dem führenden Unternehmen im Baufachhandel.

VERTRIEBSMITARBEITER IM AUSSENDIENST (M/W/D) - SCHWERPUNKT ROHRSYSTEME FÜR DIE ÖFFENTLICHE GAS- UND WASSERVERSORGUNG

Marke: Muffenrohr Tiefbauhandel GmbH | **Ort:** Karlsruhe Rheinhafen | **Beginn:** sofort | **Befristung:** unbefristet

Job-ID: 17732

Ihre Aufgaben

- Sie brennen und lieben den Vertrieb - jeden Tag aufs Neue!
- Tiefbau ist Ihre Berufung, dabei schlägt Ihr Herz für jeden einzelnen Kunden
- Als Gewinnertyp überzeugen Sie dabei vor allem neue Kunden von unserem Können und unseren Qualitäten
- Sie betreuen unsere kommunalen Kunden und Stadtwerke sowie Rohrleitungsbauer
- Sie beraten unsere Kunden in technischen Fragen und zeigen Alternativen auf
- Sie verhandeln selbstsicher die Objekte

Ihre Qualifikationen

- Mit einer kaufmännischen und / oder einer technischen Berufsausbildung bzw. mit entsprechender Berufserfahrung sind Sie genau richtig bei uns
- Fundierte Erfahrung im Verkauf von Rohrsystemen wäre top!
- Einen gültigen PKW-Führerschein (mind. Klasse B) werden Sie brauchen, wenn Sie mit dem Firmenwagen alte und neue Kunden besuchen
- Im Umgang mit Kunden und Lieferanten sind Sie zudem ein geschickter Gesprächspartner und wissen, wie man sich gut und STARK präsentiert
- Idealerweise besitzen Sie bereits Kenntnisse in SAP
- Sie sind ein hervorragender Teamplayer, bringen Erfahrungen in einem mittelständisch geprägten Umfeld mit und haben idealerweise ein regionales Tiefbau-Netzwerk

Unser Angebot an Sie

- Werden Sie Teil unserer Vertriebsmannschaft beim mittelständisch geprägten Tiefbaufachhändler Muffenrohr
- So bringen wir Sie immer weiter: Individuelle Fort- und Weiterbildungsmöglichkeiten, u.a. in unserer hauseigenen Akademie
- Leistungs- und erfolgsorientierte Vergütung und weitere attraktive Sozialleistungen, wie bspw. Firmenwagen (auch zur privaten Nutzung), Möglichkeit einer BAV, tarifliches Urlaubs- und Weihnachtsgeld, Unfallversicherung, Mitarbeitervorteile (z.B. Ermäßigung im Fitness Center, Corporate Benefits, etc.)
- Das liegt uns am Herzen: Wir engagieren uns sozial und helfen immer gerne (z.B. durch Spenden, Hilfsfonds, Zusammenarbeit mit dem Bundesverband Kinderhospiz e.V.)

Interessiert? Bewerben Sie sich bitte bevorzugt online über unser Bewerbungsformular. Dies wird nur wenige Minuten in Anspruch nehmen. Bitte halten Sie ein Anschreiben, Ihren Lebenslauf und Ihre beruflichen Zeugnisse in elektronischer Form für die Onlinebewerbung bereit.

Eine Bewerbung über Ihr Xing- oder LinkedIn-Profil ist ebenfalls möglich. Selbstverständlich übernehmen wir bei einem möglichen Vorstellungsgespräch Ihre angefallenen Kosten für die Anreise.

Aus Gründen der besseren Lesbarkeit wurde zur Bezeichnung von Personen die männliche Form gewählt, selbstverständlich beziehen sich die Angaben aber immer auf Angehörige aller Geschlechter.

Ihr Ansprechpartner

Laura Schulz

Personalsachbearbeiterin

Teilestraße 7-8

12099 Berlin

laura.schulz@stark-deutschland.de